

Si toi aussi, tu ne manques pas d'air, rejoins notre équipe pour agiter le monde de la communication !



AIRSYSTEMS

Agitateur gonflable

recrute son ou sa prochain(e) :

CHARGÉ(E) D'AFFAIRES JUNIOR(E) – CDI – H/F – CROIX (LILLE)

Depuis plus de 16 ans, **AIRSYSTEMS FRANCE** aide ses clients à optimiser leurs ventes à l'aide d'un support unique, novateur et totalement « WAOUH !! », autrement dit : **la PLV gonflable**.

Nos clients sont des plus éclectiques : des plus grandes marques aux associations sportives en passant par les festivals, les municipalités, les artistes de tous horizons, et bien d'autres encore.

Chez **AIRSYSTEMS**, il n'y a pas de place pour la routine car chaque commande est réellement unique.

Dans un contexte de forte évolution, **AIRSYSTEMS** souhaite renforcer son équipe commerciale en recrutant un(e) Chargé(e) d'Affaires Junior(e).

AIRSYSTEMS FRANCE est une entreprise qui place l'humain et l'esprit d'équipe au centre de ses priorités. Elle offre un cadre de vie agréable (open space moderne, convivial, aéré, avec une déco au top), à deux pas du métro et d'un centre-ville dynamique.

Mais c'est aussi et surtout des collègues super sympas, toujours prêts à t'aider et à t'accompagner si besoin !

TES MISSIONS :

- Accompagner notre croissance en développant le chiffre d'affaires grâce à ta gestion de la relation client
- Suivre le cycle de vente et la gestion des demandes entrantes jusqu'à la livraison chez le client
- Utiliser et mettre à jour tes projets sur notre nouveau logiciel CRM / ERP
- Prospecter via les différents canaux de communication
- Échanger de manière régulière avec la direction sur tes projets en cours
- Collaborer avec nos différents fournisseurs
- Participer à 2 ou 3 salons nationaux par an



TU ES :

- **Enthousiaste, dynamique et doté(e) d'un bon esprit d'équipe** : ce sont des qualités essentielles pour s'épanouir au sein de la team des Agitateurs !
- **Organisé(e) et polyvalent(e)** : chez nous les journées se suivent et ne se ressemblent pas ; on peut par exemple aider Héloïse pour son shooting photos et en profiter pour faire un gros câlin à la mascotte géante
- **À l'écoute** et force de conviction **avec un excellent relationnel**
- **Mauvais(e) joueur(se)** serait évidemment un plus pour nos tournois de fléchettes !

TU AS :

- Un bac +3 minimum ou équivalent dans le domaine du Commerce ou de la Négociation/Relation Client
- De fortes compétences de communication à l'oral comme à l'écrit
- Une bonne maîtrise de l'anglais
- Une première expérience significative dans la vente est requise

INFOS COMPLÉMENTAIRES :

- Poste à pourvoir début septembre 2025
- Rémunération : 27.000€ annuels bruts (négociable selon profil) + primes sur ventes
- Poste sédentaire
- L'équipe est actuellement composée de 5 collaborateurs, **pour les découvrir [clique-ici](#) !**

DÉROULEMENT DU RECRUTEMENT :

- Après réception de ton CV et de ta lettre de motivation, si ton profil nous fait de l'œil, on t'appelle pour un **entretien téléphonique de quelques minutes**,
- Si ça matche, **on se rencontre dans nos bureaux à Croix** pour un entretien avec la direction,
- Si tu es retenu(e) et que tu te sens prêt(e) à nous rejoindre, **on te proposera de rencontrer le reste de l'équipe pour un entretien informel** durant lequel tu pourras poser toutes les questions que tu souhaites,
- Dans tous les cas, **nous te tenons informé(e) par téléphone ou par mail de la suite donnée à ta candidature.**



JE POSTULE EN UN CLIC !

Ou envoie ton CV et ta lettre de motivation à sylvie.aubermann@airsystemsfrance.fr

